

بسمه تعالی



شرکت دیجی رود (تفکر راه هوشمند) ، وبگاه فعال در زمینه تجارت الکترونیک ، در راستای تکمیل کادر خود در استان تهران از افراد واجد شرایط زیر دعوت به همکاری می نماید :

دسته بندی شغلی : مدیر فروش و بازاریابی

نوع همکاری : تمام وقت / پاره وقت / دورکاری

موقعیت مکانی : تهران

حداقل سابقه : 3 سال

حقوق ثابت، پورسانت، پاداش، بیمه

حداقل مدرک لیسانس (ترجیحا رشته های مدیریت ، بازاریابی ...)

هدف مدیر فروش : مدیریت سیستم ، تیم فروش ، مشتریان فعال موجود. افزایش بستر و پتانسیل فروش و افزایش مشتریان.

✓ افرادی که دارای تیم فروش، سابقه کار در این صنف و شناخت کافی از آن می باشند در اولویت استخدام هستند.

شرح موقعیت شغلی :

- دارای تجربه مدیریتی و فروش B2B
- اصول مذاکره
- ایجاد ارتباط اولیه با مشتریان بالقوه جدید
- توانایی سخنوری و پرزنت خدمات در جلسات مهم
- آشنایی کامل به استراتژیهای بازاریابی و بخش بندی مشتریان
- آشنایی کامل به فنون فروش و ارتباط با مشتریان
- آشنایی کامل با انواع قراردادهای و تفاهمنامه های فروش و بازاریابی
- آشنایی با روشهای تبلیغات و بازاریابی سنتی و دیجیتال
- توانایی برنامه ریزی فروش و سیاست گذاری فروش و قیمت
- تجربه و خلاق جهت مدیریت واحد فروش
- تسلط و توانایی در تدوین استراتژی فروش، بازاریابی، نگارش بودجه عملیاتی فروش و کمپین های تبلیغاتی
- توانایی توسعه شبکه ی فروش در سراسر کشور و بازارهای بین المللی منطقه
- تسلط کامل به اصول و مفاهیم تحقیقات بازار و جمع آوری و طبقه بندی و تحلیل اطلاعات مشتریان و رقبا
- تسلط به اصول و مفاهیم برندینگ و بالا بردن ارزش برندینگ سازمان
- تسلط به برگزاری رویدادهای نظیر نمایشگاه، سمینار، پرزنت های فروش حرفه ای
- تسلط در ارائه انواع گزارش ها و تحلیل های مدیریتی شامل: عملکرد نمایندگان و عاملین فروش،
- فروش از دست رفته، عملکرد تیم های فروش ، گزارش های تحلیلی در روند پیشرفت فروش و
- مدیریت تیم فروش (سرپرست، ویزیتور، راننده) بوسیله نرم افزار فروش مویرگی (فروش با تبلت توسط شبکه یکپارچه) و مدیریت انبار و توزیع
- تسلط بر ابزار آفیس (Access , Excel و ...)
- آشنا با ابزار تحلیل داده و پیش بینی
- بررسی و تحلیل دقیق بازار از روشهای علمی
- امکان انجام ماموریت
- استراتژی فروش
- تحلیل رقبا و بازار
- توانایی طراحی و تهیه برنامه بازاریابی (Marketing Plan) محصولات
- مسلط به اصول و فرآیندهای تبلیغات و مارکتینگ و برندینگ
- منظم، با انگیزه و دارای روحیه تیمی
- شناخت خوب نسبت به مشتریان گرید A و A+ مویرگی، به ویژه مراکز مناطق ۱، ۲، ۳، ۴ تهران

- دارای تجربه در ثبت منبع و ریجستری تجهیزات پزشکی و آشنا به تولیدات ارایشی بهداشتی و پروسه مجوزگیری و...
- آشنایی به تجهیزات پزشکی، مراکز درمانی و بیمارستانها و دارای ارتباطات لازم در این حوزه مزیت محسوب می شود.
- توانایی برنامه ریزی فروش و سیاست گذاری فروش و قیمت
- مدیریت تیم فروش (سرپرست، ویزیتور، راننده) بوسیله نرم افزار فروش مویرگی (فروش با تبلت توسط شبکه یکپارچه) و مدیریت انبار و توزیع
- تسلط به زبان انگلیسی
- داشتن مدرک mba و dba امتیاز محسوب میشود

از متقاضیان واجد شرایط خواهشمندیم رزومه خود را به ایمیل یا شماره تلگرام و واتساپ زیر ارسال نمایند :

Hamedmirashk@gmail.com

